**<http://1000primerov.ru>**

**Агапов Дмитрий Александрович**

**Адрес:**

**Домашний телефон:**

**Сотовый телефон:**

**E-mail:**

**ЦЕЛЬ**

получение должности торгового представителя

**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ**

|  |  |
| --- | --- |
| * продажа продукции компании и развитие ТМ на вверенной территории;
* поиск новых клиентов;
* заключение договоров с клиентами;
* ведение переговоров о размещении торгового оборудования в торговых точках;
* работа с дебиторской задолженностью
 |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

**ОПЫТ РАБОТЫ**

(февраль 2011 г. – апрель 2013 г.) – торговый представитель, ООО «Биопром» (дистрибуция бытовой химии), г. Москва

**ОБРАЗОВАНИЕ**

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

2004-2008 гг. – Московская финансово-промышленная академия, факультет менеджмента, специальность «Управление проектами», диплом специалиста.

**ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ**

целеустремленность, честность, коммуникабельность, пунктуальность, трудолюбие, ответственность, нацеленность на результат, активная жизненная позиция, аналитический склад ума, исполнительность

<http://1000primerov.ru>